

中小企業・小規模事業者のための

「価格交渉」講習会

参加費 **無料**

受講者募集

物価高騰、円安など、厳しい経営環境を乗り越える鍵は【価格交渉力】にあります。「値上げを切り出せない」「取引先との関係悪化が不安」「根拠の示し方が分からない」そんな悩みを抱える中小企業・小規模事業者の経営者や営業責任者の方を対象に中小企業診断士が具体的な事例を交えながら実践に結び付くよう講義を実施します。

日時

10月21日 水

14:00~15:40 (受付13:30~)

会場

**百五銀行丸之内本部棟
2階大講堂** 津市丸之内31-21

定員

80人 (先着順)

●講習会のポイント

価格転嫁を成功させる事前準備

データを活用した説得力のある説明法

取引先との関係を壊さない伝え方

実例から学ぶ成功ケース

講師

宮崎 潔 氏 中小企業診断士・事業承継士

プロフィール

メーカーにて企画・設計開発に約30年間従事。現在は製造業や建設業を中心に、経営改善や事業計画策定を支援し、必要に応じて補助金も活用しながら企業の成長をサポートしている。経営者の想いや課題を整理し、未来に向けた意思決定を支える伴走型の経営支援を行う傍ら、企業研修や各種セミナーにも登壇している。

申込方法

開催情報の確認・お申し込みはこちらから。

<https://kakaku-r8.resv.jp>



講習会に関する
お問い合わせ先

価格交渉講習会事務局(伊勢新聞社内)

電話番号: 059-224-0003

受付時間: 平日 10:00-12:00/13:00-18:00(土日祝を除く)

主催: 伊勢新聞社
共催: 百五銀行

経済産業省

中小企業庁