

### 1 顧客企業に対するコンサルティング機能の発揮

取組み内容	
創業・新事業開拓	<p><b>「創業・新事業に関する支援」</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>創業希望者の事業化支援として、投資ファンドを含めた当行独自の枠組みの活用やビジネスマッチング、産学連携による研究開発支援、補助金申請支援を行います。</li> <li>提携先外部機関との連携を強化し、積極的に活用しながら、取引先における新事業の創造を支援します。</li> </ul> <p><b>「医院開業・介護事業に対するコンサルティングの実施」</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>医院開業や介護福祉分野への進出を検討している取引先に対し、マーケット分析・収支計画シミュレーション等の具体的なコンサルティング活動を実施します。</li> </ul>
成長段階における更なる飛躍をめざす	<p><b>「人事関連コンサルティングの実施」</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>年金・退職金制度の新規導入・再構築ニーズのある取引先に対し、セミナー開催や具体的なシミュレーション提案を実施します。</li> <li>グループ会社との連携を強化し、賃金・賞与制度の設計や教育プログラムの作成など、幅広く人事関連の相談に対応します。</li> </ul> <p><b>「省エネ提案による経営改善コンサルティングの実施」</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>省エネ診断結果に基づくニーズ発掘から、省エネ設備導入、ひいては削減したCO2排出量の有効活用に至るまでの一連の提案を実施し、取引先における「環境に関する経営課題の解決」と「ランニングコストの削減」を支援します。</li> </ul> <p><b>「海外事業展開に関する支援」</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>海外進出、貿易、海外販路・調達先拡大ニーズのある取引先に対し、的確な情報提供を行いながらサポートを実施するほか、スタンバイクレジット、現法向けクロスボーダー融資、海外リース等、現地ファイナンスに関する相談に対応します。</li> </ul> <p><b>「中堅・中小企業の多様な資金ニーズにマッチした商品の提供」</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>特定分野、新分野における商品設定により地域内企業のニーズにマッチした商品を提供します。                      &lt;「保証付アパートローン」「利子補給金関連融資」「ABL関連融資」等&gt;</li> <li>地域に密着した中小企業のお客さま向け融資商品「地域の環」を積極的に活用し、迅速かつ弾力的な融資対応に努めます。</li> </ul> <p><b>「太陽光発電事業に関する支援」</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>太陽光発電事業に関心のある取引先に対し、的確な情報提供を行うほか、関連業者紹介ニーズや設備資金相談に対応します。</li> </ul>
経営改善	<p><b>「経営改善への取組み」</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>公的支援機関や外部専門家等との連携・積極活用、経営改善計画（実抜計画）の策定支援、進捗状況の適切なフォローアップおよび各種コンサルティング活動など、取引先の経営改善に向けた取組みを行います。</li> </ul>
事業再生	<p><b>「抜本的な事業再生への取組み」</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>サポート先を中心とした抜本的改善策を主眼とし、中小企業再生支援協議会との連携強化、金融支援を含めた再生手法の活用（資本金借入金、事業再生ファンドの活用等）など、事業再生の実効性を高める活動を行います。</li> </ul>

取組み内容	
事業承継	<p><b>「事業承継に関する支援」</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>事業承継対応度診断活動を引き続き実施し、診断結果に基づいて課題把握と出口戦略に関するさまざまなサポートを行いながら、事業承継プランの策定・実践支援を行います。</li> </ul> <p><b>「M&amp;Aの活用による取引先の支援」</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>取引先のニーズを積極的かつ的確に把握し、事業継続・企業発展をめざしたM&amp;Aの提案を行います。</li> <li>他の金融機関や外部機関「中部金融M&amp;Aネットワーク」との連携を密にしながら情報力を強化し、マッチング機会の増加を図ります。</li> </ul>
共通	<p><b>「ビジネスマッチングによる販路拡大支援」</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>商談会のほか、セミナーや相談会開催による取引先の販路拡大支援を行います。</li> <li>商談会は大手小売業や製造業を商談相手とするクローズ形式で開催し、より成約度の高い商談機会を提供します。</li> <li>クラウドファンディングなど販路拡大効果が期待できる企業との提携により、「地域資源活用型」事業者の支援を目的としたセミナー・相談会を開催します。</li> </ul> <p><b>「新たな決済サービスの提供」</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>「でんさいネット」による電子記録債権の普及を図ることで、支払企業の決済事務合理化と受取企業の資金調達手段の多様化を推進します。</li> </ul> <p><b>「融資力向上に向けた取組み」</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>審査ノウハウを蓄積し、新たな融資手法や融資分野に対する審査力を強化するとともに、グループ会社や外部機関の調査力を活用し、業種特性・企業成長性を与信審査に的確に反映させます。</li> </ul>

### 2 地域の面的再生への積極的な参画

取組み内容	
	<p><b>「ストラクチャード・ファイナンスの拡充」</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>PFI事業の推進に向け、自治体、外部機関、他の金融機関との連携強化を図るとともに、再生可能エネルギー向け融資等の新たなファイナンススキームの構築を検討します。</li> </ul> <p><b>「自立型農業事業者への支援」</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>農業事業者の六次産業化などの高付加価値化を支援するほか、ICT化などの新しい農業手法の導入を支援します。</li> </ul> <p><b>「地域振興への取組み」</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>行政機関、大学、企業との連携により、新たな観光資源開発、地域に埋もれている魅力ある観光資源の掘り起こしを行い、観光を通じた地域産業の活性化を図ります。</li> <li>大学や企業と連携しインバウンドなど観光客誘致を支援するほか、地域の観光業者の経営支援を行います。</li> </ul> <p><b>「コミュニティビジネスの育成、地域活性化への取組み支援」</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>地域資源の発掘による町づくりなど、地域の活性化・課題解決に向けた地域の関係者自らが主体的に取り組むビジネスへの支援を行います。</li> </ul>

### 3 地域や利用者に対する積極的な情報発信

当行の「地域密着型金融」の取組みについて、地域の方々に一層理解を深めていただけるよう、「取組み内容」および「成果」について、具体的かつ分かりやすくニュースリリースするほか、ホームページやディスクロージャー誌に掲載するなど、積極的な情報発信に努めます。

取組分野	主な目標	
顧客企業に対する コンサルティング機能の発揮	創業・新事業支援先数	15先
	医院・介護事業 新規開業支援件数	60件
	環境関連融資 実行額	80億円
	海外事業展開サポート件数	200件
	事業承継 新規相談件数	60件
	商談会開催回数	5回
地域の面的再生への 積極的な参画	農林水産業および観光関連産業への支援件数	14件
	コミュニティビジネスへの支援件数	3件